

中国农药产业发展论坛在阿拉善召开

本报讯 近日,2019年中国农药产业发展论坛在阿拉善召开。来自国内180多家企业代表聚焦当下中国农药行业最新发展动态,共同总结经验,展开对农药行业未来发展形势的讨论。

阿拉善盟委、行署及阿拉善高新区共同主办,论坛以“深入贯彻绿色发展理念,转型升级实现高质量发展”为主题,论坛报告围绕我国农药产业发展各个方面,邀请农业农村部、工信部等部委及中国石油和化学工业联合会领导讲解产业转移指导

政策、农药产业政策、化工行业发展形势等热点,进一步分析总结农药行业面临的新形势和新问题,研讨农药产业转型升级、绿色发展、优化产业布局等重大问题,深度交流展望未来行业发展趋势,推动行业高质量发展。

在为期两天的论坛期间,与会人员深入阿拉善高新区乌兰布和工业园区和巴音敖包工业园区现场观摩,对高新区投资环境进行实地考察,详细了解企业项目进展、生产工艺、产品销售、科技创新等情况。

刘宏章

赤峰市12家汽车销售企业可代发临时行驶车号牌

本报讯 为深化公安交管“放管服”改革,10项便民利民服务措施,拓宽便民服务渠道,日前,赤峰市交警支队车管所与赤峰市12家汽车销售企业签订了代发临时行驶车号牌承诺(责任)协议书。

据了解,受托核发临时号牌的汽车销售企业资质条件必须是独立法人,具备汽车销售资质,有固定的销售门店,汽车销售稳定,信誉良好。汽车销售企业代发临时号牌有效期为一年,期满之日起一个月到交警支队车管所进行审核,提交审核要求资料,审核通过的,可以继续办理核发临时号牌业务;汽车销售企业代发临时号牌每车台仅能核发一次,辖区外临时号牌有效期为七天,辖区外临时号牌有效期为十五天。



为了给群众带来更加优质的服务,车管所还将免费拓印发动机号与大架号,这一举措的推出更是深得市民好评。

吴可心

C 产业 HANYE

“农光互补”开启产业兴农新路径

本报讯 进入6月份,巴彦淖尔市杭锦旗后旗头道桥镇香城农光互补园区温室大棚内的西瓜开始上市,每天前来买瓜的市民和客商络绎不绝,一派忙碌的丰收景象。

园区共建农光互补园区开始,头道桥镇民建村四组及周围的大多数村民就过上了种地打工两不误的翻番的好日子。

两个人也能收入7万多元,比自己种田要高得多。”

入能增加收入,多好的事儿!每棚承包费2600元,企业还帮助我们找销路。春提早种植西瓜,秋延后种植西红柿,预计一座大棚纯收入达到2万元,今年下来我们都能打个翻身仗。”刘凤军自信满满。

“我家20多亩地流转给了企业,老伴在家里种地搞养殖,我在企业打工,收入比以前高多了。”正在摘瓜的民建村村民邱桂兰对现在的生活很满意。她住在附近,每天清晨开着三轮车与其他村民结伴到企业上班。

“企业建在家门口,方便了农民增收致富。土地流转的农民全部在企业打工,其他农民也可以打工、承包大棚,开辟了增收渠道,增加了农民收入。”民建村党支部书记潘金义说。

“企业就在家门口,不用太多投入就能增加收入,多好的事儿!每棚承包费2600元,企业还帮助我们找销路。春提早种植西瓜,秋延后种植西红柿,预计一座大棚纯收入达到2万元,今年下来我们都能打个翻身仗。”刘凤军自信满满。

“企业就在家门口,不用太多投入就能增加收入,多好的事儿!每棚承包费2600元,企业还帮助我们找销路。春提早种植西瓜,秋延后种植西红柿,预计一座大棚纯收入达到2万元,今年下来我们都能打个翻身仗。”刘凤军自信满满。

“以前1亩地收入也就是1000元,2亩地2万元。现在这2亩地以每亩180元的价格流转给企业,可收入3600元。打工120元,一年仅打工收入将近3万元,可比原来。”加上家中剩余耕地,养殖的收入,邱桂兰一家的收入实现了翻番。

“企业建在家门口,方便了农民增收致富。土地流转的农民全部在企业打工,其他农民也可以打工、承包大棚,开辟了增收渠道,增加了农民收入。”民建村党支部书记潘金义说。

“企业就在家门口,不用太多投入就能增加收入,多好的事儿!每棚承包费2600元,企业还帮助我们找销路。春提早种植西瓜,秋延后种植西红柿,预计一座大棚纯收入达到2万元,今年下来我们都能打个翻身仗。”刘凤军自信满满。

“企业就在家门口,不用太多投入就能增加收入,多好的事儿!每棚承包费2600元,企业还帮助我们找销路。春提早种植西瓜,秋延后种植西红柿,预计一座大棚纯收入达到2万元,今年下来我们都能打个翻身仗。”刘凤军自信满满。

韩维旺



梅花鹿成了产业流量明星

本报讯 一大早,郑晓林就来到阿爾山白狼鎮旅游扶貧產業園忙活起來,打掃鹿舍,給鹿餵食,身為白狼鎮鹿村黨支部書記的他深知,鹿園里的120只梅花鹿是全村致富希望。“鹿的全身都是寶,每只鹿銷售鹿茸的收入每年就可達4000多元,鹿心、鹿角、鹿胎膏等鹿產品更是價值不菲。”鄭曉林說。

白狼鎮位於阿爾山東南部,現有一個白樺林社區和民俗村、鹿村兩個特色產業村,有3個種養合作社,特種養殖戶220戶。近年來,白狼鎮堅持“生態立鎮、旅遊強鎮、文化引領、產業富鎮”的發展戰略,加快產業發展,提高民生福祉,全力打造阿爾山旅遊產業發展第二核心區,實現新一輪跨越式發展。

在旅遊扶貧產業園內,《亲爱的客棧》第二季開播就是在这里取景拍攝的,節目播出後連續10余期獲得全國同時段收視率冠軍,受到全國觀眾的關注。自《亲爱的客棧》播出以來,鹿村迎接了大批慕名而來的遊客。據統計,從去年12月到今年5月,鹿村已接待遊客近3萬人次。按照以旅而養的原則,白狼鎮

正在重點打造鹿園,着重發展旅遊+特色種養殖的產業發展模式,加大對鹿村基礎設施建設投入,制定旅遊發展規劃,增加旅遊扶貧產業園動物種養、營造與自然和諧共處的生態環境,讓梅花鹿種養和乡村旅游有機結合,全力打造乡村振兴樣板區。

胡日查 高敏娜

阿日哈沙特口岸推进中蒙两国边境口岸“无缝对接”

本报讯 呼伦贝尔市新右旗阿日哈沙特口岸从开通之初到扩大开放,新右旗不断加大力度推进,创新思路,加大投入,口岸通关能力得到显著改善,现已成为多渠道、多领域、多元化发展的新型口岸,为两国两地区在商贸、农牧业、文化和旅游等领域开展友好合作奠定了坚实基础。

为进一步优化服务,2015年5月,新右旗投资2100万元开工建设占地面积5577平方米的进出口检验检疫通关大楼,并于2018年4月正式投入使用。新建成投入使用后,检验检疫通关大楼启用了智能验证台及证件真伪鉴别仪、行李物品CT机等先进查验设备,不仅进一步提高了口岸现

代化查验水平,为旅客提供优质、高效、便捷的通关服务环境,也大幅提升了口岸管控能力及通关效率。阿日哈沙特口岸2019年将全年开放。2019年1月至4月,阿日哈沙特口岸进出口客货运量32034人次,出境交通運輸工具6607輛次,進出口貨物量9728噸,貨物貿易成交額達

334.04萬美元,同比增長44.86%。4月24日,阿日哈沙特口岸常年開放通關收收,有利於推進中蒙兩國邊境口岸“無縫對接”,促進兩國人員、貨物、車輛便利流通,推動兩國兩地區間的文化、旅遊、邊境貿易等領域的交流合作,譜寫中蒙友誼新篇章。

貝爾

农业

打造智慧农业 兴安盟大米唱响全国

本报讯 5月29日上午,兴安盟科右中旗杜尔基镇双金嘎查的万亩水稻田里,农民穿着雨鞋,指挥着插秧车向前行驶,秧苗在他们的身后自动排列成畦。水田的旁边,树立着一高一矮的电子设备,这些设备,会将农田里的风、光、水分信息及时上传终端,以便后续进行数据分析。

如何系统管理好“生产—供应—销售”这个链条,这是阿里巴巴数字农场技术解决的核心问题。

阿里巴巴大农业发展部高级运营专家章新光用“耕—种—管—收—仓—工—贸—运”8个字向记者系统讲解了阿里巴巴大农业数字农场技术。

首先,在耕种端,运用卫星、无人机、遥感技术,帮助当地企业、政府、农户去收集第一手土地信息、农作物信息、水温信息、微光环境的信息。把这些信息作为数字化的建档,这些信息经过每年的累计,能够帮农户、企业、政府提供非常大的参考,同时这些信息收集之后能够帮助农户实时了解情况。今年7月份,兴安盟农户的手机上就会收到这些消息。

在种植端,用数字化设备去监控水源、温度、风力,用无人机,用卫星遥感的方式,通过红外线,去观察当前农作物的情况。不同的情况下缺什么肥,有什么病虫害,这个时候,通过一个后台操作系统,就会向企业、向农户的手机发送信息。无人机飞一遍,就知道哪一块地里出现病虫害了,农户就知道这是什么病虫害,什么虫子,应该用什么农药,农药的比例是多少,掺多少水。这就是数字化的种植技术。

贫困户重拾信心

5月29日上午,记者一行来到科右中旗杜尔基镇双金嘎查小忙哈文里的王梅花家中。整洁的房间,明亮的窗户,崭新的墙砖壁纸,女主人王梅花的脸上满是自信的笑容。看到这样的场景,你绝对不会想到,这是一个才脱贫不久的家庭。

在管理端,今年7月,阿里巴巴会把管理的方式、管理设备全部投入进去,然后把数据化的东西提供给政府部门。

2011年8月时,杜尔基镇爆发山洪,洪水卷着大量的泥沙袭来,农田直接被泥沙淹没,灾害导致农田绝收,牧民的羊也被洪水卷走了,洪水过后,房子里堆积了1米多高的沙子,已经不能居住,王梅花的家庭因此受灾。

在收购端,摒弃传统的收购方式,绑定溯源体系,绑定产区,绑定投入品,收购的时候定级定标。

王梅花一家4口人,王梅花与丈夫种植水稻,两个孩子正在上学,灾害发生后,王梅花一家并没有被击垮,他们在政府的帮助下重建了家园。2018年,王梅花的新房建成,装修了新房,种了50亩水稻田,已实现脱贫。今年,他们又租种了50亩水稻,一共种植100亩水稻,正努力向着富裕的道路前进。

在仓储,加工、包装方面,将摒弃传统的人工方式,彻底升级到了全自动化,全自动化生产线上不用人工干预,每一包米生产线准到秒级,详细精准到秒,详细精准到操作人员,详细精准到来源于哪个仓库。阿里大数据监管全流程,每一包,每一包米都进数据库,让消费者对于每一袋米心中有数。

据科右中旗杜尔基镇双金嘎查双金嘎查村第一书记王梅香介绍,像王梅花这样的情况,双金嘎查一共有37户,2016-2017年,在政府的支持和帮助下,均已实现稳定脱贫。如今,在阿里巴巴智慧农业技术的支持下,这些贫困户种植的水稻面积越来越大,产量越来越高,收入也越来越高。

在物流方面,目前,阿里巴巴已经在长春建了一个仓库,下一步会在武汉建仓,用大批量的方式把兴安盟米运到销地,运到销地的好处是批量运输成本相对较低,其次批流运到销地之后,销地购买之后收到货的速度更快。去年冬天,兴安盟大米到消费者手里超过10天的时间,这种物流时效对品牌广告,对溢价是很难的,所以今年希望消费者下单兴安盟大米之后3天左右到消费者手里。

一斤多卖0.2元

“政府和阿里巴巴合作以后,我们最直接的感受就是大米好卖了,价格也贵了一些。按照现在的单产和收入计算,每亩大约能收1200斤大米,每斤大米比原来多卖0.2元,100亩地,仅种水稻一项,我们家就会增收2.4万元。”王梅花告诉记者。

销售是产业扶贫的关键一环。造成当地产业不发达的原因有很多,农产品上行,卖不出去,运不出去是制约很多地方产业发展的瓶颈。源于当地农产品标准化的销售体系不健全,从生产到销售端的链条冗杂,信息不对称导致农户的销售难度大。农产品从生产到消费链条过长,交易成本、运输成本也较高,交易的不确定性大,损耗也较高。农民种的出好粮食,却烂在地里,卖不出去。阿里巴巴通过生态内天猫、聚划算、零售通、盒马等线上线下全渠道,通过订单农业方式包销科右中旗4万亩水稻,解决农户销售难题。目前兴安盟大米一共覆盖线下全部盒马渠道、大润发359家门店、零售通1万多家店。

据王梅香介绍,双金嘎查大约有水稻田1万亩,以亩产1200斤计算,每斤大米多卖0.2元,仅大米销售一项,可为全嘎查的老百姓增收240万元。

为什么大米能够一斤多卖0.2元?一位驻科右中旗挂职的扶贫干部道出了其中奥秘。原来,去年10月份,阿里巴巴在线上策划了新零售,开展了脱贫攻坚公益直播活动,特别是在双11购物节上天猫米粮油类目调动了主会场的资源,显著提升了科右中旗大米的销量,截至目前共销售稻米160万斤。同时,阿里巴巴集团还在电商平台叫响了兴安盟大米的品牌,让兴安盟大米成为内蒙古大米的第一品牌。同时,各有关部门也做了大量的工作,在呼和浩特白塔国际机场、北京南苑机场等国内大型机场,都附有兴安盟大米的大型广告。

可以说,为了实现产业扶贫,政府部门和阿里巴巴一同携手,迅速在全国范围内叫响了兴安盟大米这一品牌。

按照章新光的说法,阿里巴巴智慧农业农场技术将全面覆盖过去小农种植的模式,全面实现农业种植的数据化。目前,这个项目已经覆盖了兴安盟4万亩水稻田。“我们整个数字农业总括起来就四个字,降本增效,数字农业唯一的核心理念就是降本增效。”章新光这样告诉记者。

5月29日下午,记者登上杜尔基镇水稻田中新建的高台,集中连片的水稻向远方蔓延,与实际相连,到处是一派繁忙的春耕景象。今年的中央一号文件中,对现代农业发展提出了诸多要求和具体方向,智慧农业2018年之后,再次被提起。政策的扶持让这一片生机勃勃的田野充满希望。

王树天

“产供销”全线升级

品牌叫出了名气,盛名之下,

